

Piano degli indicatori di bilancio
Quadro sinottico - Bilancio di previsione - Allegato n. 1

Macro indicatore di primo livello	Nome indicatore	Calcolo indicatore	Fase di osservazione e unità di misura	Tempo di osservazione	Tipo	Spiegazione dell'indicatore	Note
1 Rigidità strutturale di bilancio	1.1 Incidenza spese rigide (disavanzo, personale e debito) su entrate correnti	[Disavanzo iscritto in spesa + Stanziamenti competenza (Macroaggregati 1.1 "Redditi di lavoro dipendente" + 1.7 "Interessi passivi" + Titolo 4 "Rimborso prestiti" + "IRAP" [pdc U.1.02.01.01] – FPV entrata concernente il Macroaggregato 1.1 + FPV spesa concernente il Macroaggregato 1.1]] / (Stanziamenti di competenza dei primi tre titoli delle Entrate)	Stanziamenti di competenza dell'esercizio cui si riferisce l'indicatore (%)	Bilancio di previsione	S	Incidenza spese rigide (personale e debito) su entrate correnti	
2 Entrate correnti	2.1 Indicatore di realizzazione delle previsioni di competenza concernenti le entrate correnti	Media accertamenti primi tre titoli di entrata nei tre esercizi precedenti / Stanziamenti di competenza dei primi tre titoli delle "Entrate correnti" (4)	Accertamenti / Stanziamenti di competenza (%)	Bilancio di previsione	S	Valutazione del livello di realizzazione delle previsioni di entrata corrente	(4) La media dei tre esercizi precedenti è riferita agli ultimi tre consuntivi disponibili. In caso di esercizio provvisorio è possibile fare riferimento ai dati di preconsuntivo dell'esercizio precedente. Tranne per gli enti che sono rientrati nel periodo di sperimentazione: - Nel 2016 sostituire la media con gli accertamenti del 2015 (dati stimati o, se disponibili, di preconsuntivo). - Nel 2017 sostituire la media triennale con quella biennale (per il 2016 fare riferimento a dati stimati o, se disponibili, di preconsuntivo). Gli enti locali delle Autonomie speciali che adottano il DLgs 118/2011 a decorrere dal 2016 elaborano l'indicatore a decorrere dal 2017.
	2.2 Indicatore di realizzazione delle previsioni di cassa corrente	Media incassi primi tre titoli di entrata nei tre esercizi precedenti / Stanziamenti di cassa dei primi tre titoli delle "Entrate correnti" (4)	Incassi / Stanziamenti di cassa (%)	Bilancio di previsione	S	Livello di realizzazione delle previsioni di parte corrente	(4) La media dei tre esercizi precedenti è riferita agli ultimi tre consuntivi disponibili. In caso di esercizio provvisorio è possibile fare riferimento ai dati di preconsuntivo dell'esercizio precedente. Tranne per gli enti che sono rientrati nel periodo di sperimentazione: - Nel 2016 sostituire la media con gli accertamenti del 2015 (dati stimati o, se disponibili, di preconsuntivo). - Nel 2017 sostituire la media triennale con quella biennale (per il 2016 fare riferimento a dati stimati o, se disponibili, di preconsuntivo). Gli enti locali delle Autonomie speciali che adottano il DLgs 118/2011 a decorrere dal 2016 elaborano l'indicatore a decorrere dal 2017.

Table 1: Summary of the data			
Variable	Mean	Standard Deviation	Minimum
Age	35.2	12.5	18
Gender	0.45	0.50	0
Income	50000	15000	20000
Education	12.5	1.5	9
Marital Status	0.60	0.49	0
Health Status	0.75	0.43	0
Employment Status	0.80	0.40	0
Home Ownership	0.70	0.46	0
Vehicle Ownership	0.65	0.48	0
Life Satisfaction	7.5	2.5	5
Life Expectancy	78.5	5.5	70
Life Expectancy Squared	6162.25	302.5	4900

Table 1: Summary of Key Findings			
Category	Item	Value	Unit
Section A	Item A1	12.5	kg
	Item A2	8.7	kg
	Item A3	15.2	kg
	Item A4	9.1	kg
Section B	Item B1	22.3	kg
	Item B2	18.9	kg
	Item B3	25.6	kg
	Item B4	19.4	kg
Section C	Item C1	31.7	kg
	Item C2	27.8	kg
	Item C3	35.2	kg
	Item C4	29.5	kg
Total Weight			
Section A		45.5	kg
Section B		86.2	kg
Section C		123.4	kg
Grand Total		255.1	kg

Table 1: Summary of the data			
Variable	Mean	Standard Deviation	Minimum
Age	35.2	12.5	18
Gender	0.45	0.50	0
Income	45000	15000	20000
Education	12.5	1.5	9
Marital Status	0.60	0.49	0
Occupation	1.2	0.8	0
Health Status	0.75	0.43	0
Life Satisfaction	4.2	1.8	1
Stress Level	3.8	1.5	1
Work-Life Balance	3.5	1.2	1
Overall Well-being	4.0	1.5	1

[illegible]

[illegible]

Table 1: Summary of Key Findings			
Category	Item	Value	Unit
Financial	Revenue	1200	USD
	Profit	300	USD
	Loss	0	USD
Operational	Production	500	Units
	Quality	95%	%
	Efficiency	80%	%
Human Resources	Staff	10	Person
	Training	20	Hours
	Retention	90%	%
Marketing	Ad Spend	50	USD
	Conversion	5%	%
	ROI	150%	%

